



Die LWLcom GmbH bietet umfangreiche Kommunikationsdienstleistungen auf Basis eines eigenen, hochmodernen Glasfasernetzes in Bremen und Umgebung an. Zum Betrieb und zur Erweiterung dieses Netzes verfügen wir neben einem eigenen Tiefbau u. a. auch über eine eigene Abteilung mit dem Schwerpunkt Glasfasermontage.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir ab sofort:

TELEFONISCHER KUNDENBERATER IN- & OUTBOUND SALES FÜR DEN GESCHÄFTSKUNDEN-VERTRIEB (M/W/D)

IHRE AUFGABEN:

- Vertrieb der gesamten LWLcom-Produktpalette im Geschäftskundenbereich
- Erteilen von Auskünften zu Produkten, Preisen oder Tarifen
- Aktiver Angebotsunterbreitung und die Erfassung von Aufträgen
- Weiterleitung von Serviceanfragen

IHR PROFIL:

- Spaß am Vertrieb
- Sicher in Kommunikations- und Ausdrucksfähigkeit am Telefon
- Ausgeprägtes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein, sowie hohe Serviceorientierung
- Grundlegende PC-Kenntnisse und sicher im Umgang mit Datenerfassung und -verarbeitung
- Strukturierte Arbeitsweise
- selbstständiges Arbeiten und Denken
- Zuverlässigkeit, Motivation und Flexibilität

DAS ERWARTET SIE:

- eine unbefristete Beschäftigung in einem dynamischen und motivierten Team
- leistungsgerechte Vergütung
- schlanke Strukturen und flexible Arbeitszeiten
- Zusammenarbeit in einem kompetenten Team
- ein inhabergeführtes Unternehmen mit einem angenehmen Betriebsklima
- eine intensive Einarbeitungsphase in einem angemessenen Zeitrahmen

Wir sind an einer langfristigen Zusammenarbeit interessiert und freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie ihre Bewerbung als PDF an bewerbung@lwlcom.com oder an

LWLcom GmbH, Ladestraße 35a, 28197 Bremen

Weitere Informationen erhalten Sie unter bewerbung@lwlcom.com und/oder unter Tel. (0421) 9 88 88 88